

معرفی مشاوره های دکتر رضا بختیاری



رشد کسب و کار شما به روش خاص خودتان

رضا بختیاری دکتری مهندسی هوافضا
مدیر عامل شرکت فراصنعت مجد ایلینا
نویسنده کتاب شریک ثروتمند شریک فقیر
بیش از ۱۰ سال سابقه فعالیت در صنعت
مشاور و سرمایه گذار در مجموعه های تولیدی

گوشی موبایل را که بر می داری و نگاهی به شبکه های اجتماعی می اندازی، غرق در پیام هایی می شوی که همه به دنبال رساندن شما به یک شرایط و زندگی بهتر هستند. کافی است اینستاگرام را باز کنید، پر شده است از افرادی که به شما آموزش می دهند چطور می توانید بدون اینکه کار کنید درآمد عالی داشته باشید، یا به ظاهر ترفندهایی را آموزش می دهند که به راحتی و در منزل و بدون مهارت خاصی کسب درآمد کرده و به یک زندگی رویایی برسید.

این در حالی است که خود این افراد دائما در حال کار هستند، یعنی دقیقا نقطه مخالف مواردی را که تبلیغ می کنند خودشان انجام می دهند.

در اینکه محتوای آموزشی و آموزش دیدن می تواند فوق تصوراتان به شما درآمد برساند هیچ شکی نیست، در اینکه به جای صرفا تلاش کردن باید هوشمندانه تلاش کرد هم کسی تردید ندارد اما ساده نشان دادن این مسیر و دست کم گرفتن بازار، دروغ بزرگی است. دروغ بزرگی که اولاً خیلی از افراد را به سمت و سوی خیال پردازی و خیال بافی برده و ثانياً امید و انگیزه افراد را که کمترین تلاش و یا تجربه ای نداشته اند برای همیشه از بین خواهد برد.

مشاوره تخصصی کسب و کار

سلام، من دکتر رضا بختیاری هستم. شما که در حال مطالعه این متن هستید احتمالا یا از طریق شبکه های اجتماعی بنده (اینستاگرام، ایتا، یوتوب، آپارات، کست باکس و ایران صدا) با من و نوع فعالیتیم آشنا شدید و یا دوستانی که با ما کار کرده و نتیجه گرفته اند بنده را به شما معرفی نموده اند. اگر من را میشناسید به خوبی می دانید که چقدر روی محتوا و آموزشهایی که ارائه میدهم حساس هستم و بارها به این نکته اشاره کرده ام که هر آموزشی که می دهم ابتدا خودم و سپس به صورت مکرر در سایر کسب و کارهایی که در آنها در حال حاضر فعالیت دارم تست کرده ام و اگر نتیجه بخش باشد آنگاه آن موضوع را به صورت گسترده به سایر مراجعہ کنندگان در جلسات مشاوره پیشنهاد می دهم.

در طی این سالها با کسب و کارهای مختلفی کارکرده ام و به آنها مشاوره داده ام از کارخانجات و مجموعه های بزرگ صنعتی تا مؤسسات فرهنگی، فروشگاهها و کسب و کارهای مجازی.

حاصل این سال ها تجربه و مطالعه و آموزش مستمر، دعوت از بنده برای حضور در مرکز رشد دانشگاه علوم و تحقیقات جهت مشاوره به ۱۱۰ شرکت دانش بنیان و عادی جهت افزایش فروش، تبلیغات و بازاریابی، استخدام و تیم سازی، برند سازی و توسعه فردی و سازمانی بوده است.

اکنون با دیدن نتایج فوق العاده مشاوره ها تصمیم گرفتم علاوه بر مجموعه های فعال در دانشگاه، به سایر کسب و کارهایی که در میهن عزیزمان مشغول به فعالیت هستند نیز مشاوره دهم.

معرفی مشاوره های دکتر رضا بختیاری

در جلسات مشاوره ما همانند یک طبیب حازق به معاینه اصولی و حرفه ای کسب و کارها می پردازیم. سیستم فروش آنها را بررسی می کنیم، بازار هدف و مخاطب خاص آن کسب و کار را پیدا می کنیم، تبلیغات هدفمند و موثر برای مخاطب هدف با کمترین هزینه معرفی کرده و کمپین تبلیغاتی طراحی می کنیم، سیستم استخدام و تیم سازی آنها را تحلیل و بهترین منابع را جهت پیدا کردن افراد متخصص و با سابقه معرفی می کنیم، جایگاه ویژه برای آن کسب و کار در بازار و بین سایر رقبا ایجاد کرده و برند شخص حقیقی و یا حقوقی آن کسب و کار را در سطح بازار هدف تثبیت می کنیم، مدیران و سایر نیرو های آن مجموعه را کوچ کرده و به ارتقای رشد فردی و در کل رشد مجموعه کمک می کنیم.

با همه این توضیحات ممکن است سوالاتی در ذهن شما به وجود بیاید مانند که می خواهم به آن ها پاسخ دهم:

اگر من در کسب و کار های خود موفق بوده ام چرا فقط به آنها نمیپردازم و وقت خود را به مشاوره دادن به دیگران اختصاص می دهم؟

نکته اول اینکه من به جهت علاقه بسیاری که از همان ابتدا به مشاوره داشتم همواره سعی می کردم هر نکته یا آموزشی را که مفید به نظر می رسید اول در کسب و کار خودم پیاده کنم و سپس حداقل به یک نفر که آن نکته می تواند برای او مفید باشد در غالب گفت و گو های روزمره و صمیمانه انتقال دهم.

معرفی مشاوره های دکتر رضا بختیاری

نکته بعدی اینکه هر شخصی بعد از گذشت چندین سال از فعالیت اقتصادی خود، اگر اصولی و با پشتکار فراوان فعالیت کند، به سطحی از درآمد خواهد رسید که دیگر نیاز مالی چندانی احساس نمی کند و در آن صورت میتواند اولویت زندگی خود را به جای کسب درآمد و رشد کسب و کار به هدف والاتری تغییر دهد. بزرگترین و انگیزه بخش ترین هدفی که هر شخص میتواند در زندگی خود داشته باشد **تاثیرگذاری** بر ارتقای زندگی و کسب و کار دیگران است.

من نیز با بررسی زندگی افراد موفق و تاثیرگذار جهان دریافتم آن سطح از حس رضایت و کامیابی که در زندگی خود به دنبال آن بودم فقط از طریق کمک به بهبود سطح زندگی سایر افراد جامعه به خصوص در زمینه کسب و کار و درآمد حاصل خواهد شد. فلذا با تجربه و تخصصی که داشتم تصمیم به ورود به حوزه مشاوره به کسب و کارها گرفتم.

نکته سوم هم باورم به گرد بودن زمین است! به عبارت دیگر باور دارم هر چه قدر در راستای کمک به بهبود شرایط جامعه قدم بردارم و به افراد بیشتری کمک کنم تا سطح درآمد و شرایط مالی خود را بهبود ببخشند در واقع به خودم کمک کرده ام و در نهایت من نیز به عنوان فردی در این جامعه از بهبود اوضاع منتفع خواهم شد.

در جلسات مشاوره چه می گذرد؟

همان طور که در بالا گفته و تاکید شد هدف ما رشد و توسعه هر چه بیشتر کسب و کارهاست. در ابتدا به بررسی شرایط جاری کسب و کار می پردازیم و نقطه ای که در حال حاضر در آنجا قرار داریم را کاملا مشخص و واضح می کنیم. سپس شرایط ایده آل آن کسب و کار را با توجه به هدفگذاری مدیر آن کسب و کار مشخص می کنیم.

پس از واضح شدن شرایط فعلی و هدف مطلوب، حال زمان تعیین مسیر رسیدن به آن است که کاملاً باید براساس توانمندی ها و شرایط مدیر کسب و کار و اوضاع بازار باشد.

همه ما میدانیم که برای داشتن یک کسب و کار موفق و پرسود باید سیستم فروش داشت. همچنین میدانیم که باید تبلیغات موثر انجام داد، تیم سازی کرد و حرفه ای ها را استخدام نمود، دائماً بازاریابی کرد و مخاطب هدف را به خود جذب کرد و... اما چرا با وجود اینکه همه این موارد را می دانند باز هم بسیاری از کسب و کارها اوضاع مساعدی ندارند؟

چرا با وجود حجم بسیار بالای اطلاعات رایگان در هر زمینه ای در فضای مجازی باز هم مدیران کسب و کارها در سردرگمی و چالش های فراوان به سر می برند؟

چرا با وجود دوره های آموزشی بسیار مفیدی که توسط اساتید بسیار مجرب ارائه می شود باز هم کسب و کارهای زیادی به ورشکستگی و حذف از بازار می رسند؟

پاسخ همه این سوال ها فقط در عدم انجام آن ۳ گام اساسی مشاوره است:

درک درست از شرایط فعلی، تبیین درست و اصولی هدف، طراحی مسیر موفقیت

معرفی مشاوره های دکتر رضا بختیاری

نه تنها تمام آموزش هایی که اساتید و مدرسین کسب و کار ارائه می دهند درست و کاربردی است بلکه در بعضی موارد کاملا مطابق شرایط کشور ما هستند. اما فقط به خاطر اینکه شیوه کاربرد آنها در هر کسب و کاری متفاوت است به نتیجه خاصی منجر نمیشود. لطفا افراد و کسب و کارهای اطراف خود را بررسی کنید، چه تعداد از آنها برای رشد خود دوره یا کتاب آموزشی تهیه کرده اند؟

چه تعداد از آنها دوره و کتاب را تا انتها مطالعه کرده اند؟

چه تعداد از آنها توانسته اند محتوای آموزشی ارائه شده را در کسب و کار خود پیاده کنند؟

اگر شما هم مانند بسیاری از افراد جامعه عدد کوچکی به ذهنتان خطور می کند باید یک سوال دیگر نیز از خود پرسید، اینکه آیا همه این افراد از افزایش درآمد و رشد کسب و کار بیزار بوده اند و تمایلی به این موضوع نداشته اند؟

قطعا پاسخ **منفی** است.

علت نرسیدن به نتیجه مورد نظر فقط منطبق نبودن کاربرد آموزش ها با شرایط و اهداف کسب و کارهاست. البته این نتیجه منطقی ست زیرا در آموزش های عمومی نمی شود شرایط و اهداف تمام کسب و کارها را در نظر گرفت. این دقیقا مزیت **بزرگ** مشاوره نسبت به دوره است.

این جلسات به چه صورت برگزار می شوند؟

مزیت دیگر مشاوره، انعطاف بالای نحوه ارائه آن نسبت به سایر روش های آموزشی است. احتمالاً در سطح شهر و در حین استفاده از وسایل نقلیه عمومی مانند اتوبوس و مترو و... افرادی را دیده اید که در حال صحبت با تلفن همراه خود هستند و اطلاعات مختلفی را به یکدیگر منتقل می کنند. اگر این انتقال اطلاعات هدفمند و برپایه اصول علمی باشد می توان به آن مکالمه عنوان « جلسه مشاوره » نیز اطلاق کرد.

اما به جهت رعایت اصول فنی مشاوره و افزایش بازدهی جلسات، معمولاً مشاوره ها از نظر مکان برگزاری به ۳ دسته زیر تقسیم بندی می شوند:

مشاوره از طریق تماس صوتی و تصویری، مشاوره در دفتر مشاور و مشاوره در محل کسب و کار

همچنین از نظر زمانی به ۳ نوع : مشاوره موضوعی ، مشاوره میان مدت ۱ ساله و مشاوره بلند مدت حدوداً ۳ ساله دسته بندی می شوند.

به تمام موضوعات و چالش های کسب و کار ها در جلسات مشاوره پاسخ داده می شود؟

به غیر از جلسات موضوعی که تمام تمرکز مشاور به بررسی و تجزیه و تحلیل علل شکل گیری آن چالش به خصوص و تعیین راهکارها و مسیرهای برون رفت دائمی از آن سپری می شود، در مشاوره های میان مدت و بلند مدت تمام اجزای کسب و کار هدف مورد بررسی دقیق قرار میگیرد. تمام نفرات حاضر و موثر در آن کسب و کار کوچ شده و مشاور با تمام آنها ارتباط برقرار می کند و تمام فعالیت های آنها را زیر نظر میگیرد.

معرفی مشاوره های دکتر رضا بختیاری

به عنوان مثال یک شرکت تولیدی با بیش از ۱۰۰ نفر نیروی انسانی و بازاری متشکل از رقبا، خریداران عمده، مشتریان نهایی، واردات و... را در نظر بگیرید. یک مشاور و کوچ حرفه ای در طول قرارداد با چنین مجموعه ای، وظیفه شناسایی و بررسی جامع تمام موارد ذکر شده را در راستای افزایش ۳ تا ۱۰ برابری درآمد و فروش آن مجموعه در یک سال به عهده دارد.

آیا از استان های دیگر نیز می شود در جلسات مشاوره شرکت کرد؟

بله، تمام جلسات مشاوره حضوری و غیر حضوری بر حسب شرایط و درخواست مدیر کسب و کار برای عزیزان سایر استان ها قابل ارائه است.

تا به حال دوره یا آموزشی در رابطه با رشد کسب و کار ندیده ام، آیا جلسه مشاوره برای من مفید خواهد بود؟

نه تنها برای گرفتن مشاوره کسب و کار نیازی به استفاده از دوره یا کلاس آموزشی ندارید بلکه بهتر است قبل از ثبت نام در هر دوره آموزشی با مشاور مشورت کنید. زیرا نسبت به نیاز خود بیشتر آگاه شده و در انتخاب استاد و نوع آموزش مورد نیاز دقت بیشتری خواهید کرد و در نهایت نتیجه بیشتری خواهید گرفت. ضمناً در مشاوره های دکتر بختیاری علاوه بر ارائه برخی آموزش های مورد نیاز، بهترین کتاب ها و اساتید در زمینه کسب و کار به خصوص در زمینه مورد نیاز شما معرفی خواهد شد.

معرفی مشاوره های دکتر رضا بختیاری

چرا باید از مشاوره های دکتر بختیاری استفاده کرد؟

- مشاوره های ما با تاکید بر ۳ اصل **درک درست از شرایط فعلی، تبیین درست و اصولی هدف و طراحی مسیر موفقیت**، نزدیکترین راه حل ها را برای چالش های کسب و کار شما ارائه می کند.
- با توجه به سابقه کاری دکتر بختیاری و بهره برداری شخصی در کسب و کارهای خود از نکاتی که در جلسات می گویند، نگرانی از کاربردی بودن مطالب جلسات از بین می رود.
- به جهت اطمینان از سطح مشاوره ها و مطالب قابل ارائه، شخص دکتر بختیاری و شرکت ایشان، نتیجه بخش بودن مشاوره ها را ضمانت می کند.
- نوع و مدت مشاوره ها کاملاً متناسب با شرایط و خواست مدیر کسب و کار بوده و این عزیزان می توانند در هر زمان و مکانی با هماهنگی قبلی از مشاوره ها استفاده نمایند.
- رشد کسب و کار و درآمد با مشاوره بسیار سریعتر و ارزان تر نسبت به دوره های آموزشی صورت خواهد پذیرفت. در زمان شما صرفه جویی شده و از سال ها مطالعه و تجربه دکتر در کمترین زمان و کاملاً مطابق با شرایط و نیاز خود بهره مند خواهید شد.
- امکان انتخاب موضوع جلسه و تحلیل و بررسی کامل آن با مدیران کسب و کار است و تمام زمان جلسات بر پایه حل مشکل و برطرف شدن نیاز شما صرف خواهد شد.

معرفی مشاوره های دکتر رضا بختیاری

➤ رسیدن به راه حل قطعی برای مشکل خود چنان احساس رضایت و آرامشی در شما صاحبین محترم کسب و کار ایجاد می کند که با صرف هر مقدار هزینه و تهیه دوره های آموزشی مختلف قابل دستیابی نیست!

➤ قبل از جلسه برحسب نیاز مدیر محترم کسب و کار، کتاب هایی به صورت پی دی اف و کاملاً رایگان خدمتشان تقدیم میگردد تا با آن اطلاعات، با آمادگی بیشتر برای بهره برداری حداکثری از جلسه مشاوره آماده شوند.

➤ بعد از جلسه، صوت کامل جلسه مشاوره به همراه برگه برنامه ریزی اجرایی و راهنمای مسیر پیشرفت خدمت مراجعه کنندگان عزیز تقدیم خواهد شد.

چه افرادی باید از مشاور کمک بگیرند؟

همه مدیران محترم کسب و کارها، خواه یک کارخانه بزرگ صنعتی و خواه دارنده یک کانال کوچک در یک پیامرسان داخلی یا خارجی، و به عبارت دقیق تر هر صاحب کسب و کاری که به رشد کسب و کار و درآمد خود فکر می کند، به مشاور نیاز دارد.

با توجه به شرایط کشور و حذف بسیاری از کسب و کارها از بازار به جهت افزایش شدید هزینه ها و کاهش قدرت خرید مردم، اگر از شرایط مالی و کسب و کار خود رضایت ندارید این به معنای آن است که شدیداً به مشاور جهت اصلاح و تغییر در کسب و کار خود نیازمندید، در غیر این صورت خطر حذف شدن از بازار بسیار محتمل است.

معرفی مشاوره های دکتر رضا بختیاری

شرکت در جلسات مشاوره و کمک گرفتن از مشاور نیاز به مطالعه قبلی و پیش زمینه دارد؟

در زمان هماهنگی مکان و زمان جلسه، یک یا چند کتاب به صورت PDF برای مراجعه کنندگان محترم رایگان ارسال می شود تا قبل از برگزاری جلسه مسیر پیشرفت خود را سریعتر آغاز کنید و در جلسه به موضوعات اساسی و مهمتر پرداخته شود.

تعداد و عناوین کتاب ها بر اساس نیاز مراجعه کنندگان و کاملا رایگان خواهد بود.

بعد از هر جلسه و در طی مسیر پیشرفتتان، ما را پشتیبانی و همراهی می کنید؟

قطعاً، بعد از جلسه علاوه بر دریافت برگه راهنما مسیر پیشرفت و برنامه ریزی اجرایی و صوت کامل جلسه، شماره مستقیم دکتر بختیاری نیز در اختیار شما قرار می گیرد تا در صورت نیاز در پیام رسان های مختلف و در مواقع اضطراری با تماس تلفنی پاسخگوی شما عزیزان باشند.

تفاوت مشاوره های دکتر بختیاری با سایر مشاوران چیست؟

تمام همکاران و دوستانی که در این مسیر با ما همقدم هستند، مطالب مفید و با ارزشی خدمت مدیران محترم کسب و کار ارائه می دهند. اما دکتر بختیاری و تیم همراه او تمام توان خود را در راستای بهبود شرایط کسب و کار مدیران محترم کسب و کارها ارائه میدهند. استفاده از آخرین متدها و مطالب روز دنیا در مشاوره ها و اعمال روش های خلاقانه در راستای بهره وری حداکثری مراجعه کنندگان از جلسه مشاوره از جمله مواردی است که به صورت خاص توسط دکتر بختیاری ارائه می شود.

معرفی مشاوره های دکتر رضا بختیاری

من مشکل خاصی در کسب و کار خود احساس نمی کنم، مشاوره چه کمکی به من خواهد کرد؟

اگر در یکسال گذشته درآمد و فروش خود را حداقل ۲ برابر کرده اید، نسبت به گذشته کمتر کار می کنید و بیشتر درآمد دارید، در استخدام نیروی انسانی مشکلی ندارید و در حال حاضر بهترین ها در کسب و کار شما مشغول به کار هستند، نسبت به گذشته نفوذتان در بازار بیشتر شده و در روال بازار اثرگذاری بیشتری دارید، اگر افراد بیشتری شما و برند و محصولات و خدماتتان را میشناسند و... شما در موقعیت درست قرار دارید و شاید بتوان با ارفاق گفت که به مشاور نیازی ندارید. اما باید توجه کنید که باید به این رشد خود ادامه دهید و اگر روزی متوقف شوید باید بدانید که رقبای شما متوقف نمی شوند. بزرگترین شرکت ها در سراسر دنیا تیمی از مشاوران حرفه ای در هر حوزه را به صورت دائمی و تمام وقت استخدام می کنند فقط برای اینکه بتوانند به رشد روزافزون خود ادامه دهند. پس هرگاه احساس توقف در کسب و کار خود داشتید بدانید که به مشاور نیاز دارید.

آیا مشاوره های شما **ضمانتی** هم دارند که حتما نتیجه بخش باشند؟

بله. شخص دکتر بختیاری و شرکت ایشان، نتیجه بخش بودن مشاوره ها را ضمانت می کند. در صورت عمل به مشاوره ها و عدم حصول نتیجه، نه تنها هزینه مشاوره بازگردانده می شود بلکه اگر به جهت عمل به مشاوره ها ضرر مالی متوجه صاحبین کسب و کار شود حتما جبران خواهد شد.

معرفی مشاوره های دکتر رضا بختیاری

چه طور می شود از مشاوره های دکتر بختیاری استفاده کرد؟

با سپاس از حسن توجه شما، شرط اول ثبت نام در جلسات مشاوره مطالعه دقیق و کامل این فایل و اطلاع کامل از انواع مشاوره ها و مبالغ است.

در صورت تمایل میتوانید به ادمین پیج یا کانالی که این فایل را برای شما ارسال کرده است پیام دهید. سایر روال از همان طریق به شما اطلاع رسانی خواهد شد.

هزینه سرمایه گذاری برای دریافت مشاوره از دکتر بختیاری چه قدر است؟
مبلغ مشاوره ها نسبت به نوع و زمان آنها متفاوت است. در جدول زیر مبالغ بر حسب نوع مشاوره آمده است:

مدت مشاوره	نوع مشاوره	مبلغ سرمایه گذاری (تومان)
تک جلسه	از طریق تماس تلفنی یا تصویری	۵۰۰/۰۰۰
تک جلسه	حضور در دفتر مشاوره	۱/۰۰۰/۰۰۰
تک جلسه	حضور دکتر در محل کسب و کار (فقط استان تهران)	۲/۰۰۰/۰۰۰
تک جلسه	حضور دکتر در محل کسب و کار (سایر استان ها)	۵/۰۰۰/۰۰۰
میان مدت و بلند مدت	حضور دکتر در محل کسب و کار (کل کشور)	توافقی

معرفی مشاوره های دکتر رضا بختیاری

در جدول زیر به برخی تفاوت ها در خدمات قابل ارائه در هر سطح از خدمات مشاوره ای اشاره می کنیم:

مشاوره حضوری بلند مدت	مشاوره حضوری میان مدت	مشاوره حضوری تک جلسه	مشاوره غیر حضوری	
✓	✓	✓	✓	دریافت مشاوره تخصصی
✓	✓	✓	✗	دریافت شماره شخصی دکتر بختیاری
✓	✓	✗	✗	معرفی کانال های صادراتی
✓	✓	✗	✗	معرفی تیم حقوقی حرفه ای
✓	✓	✗	✗	معرفی تیم حسابداری حرفه ای
✓	✓	✗	✗	معرفی تیم تولید محتوا و ادمین فضای مجازی
✓	✓	✗	✗	حضور در فرآیند استخدام نیروها
✓	✓	✗	✗	حضور در جلسات و قراردادهای مهم
✓	✓	✗	✗	تعهد و تضمین حداقل ۳ برابر فروش و درآمد
✓	✗	✗	✗	*تعهد و تضمین افزایش حداقل ۳۰ برابر فروش و درآمد

تعهد و تضمین می دهیم که فروش و درآمد شما بعد از ۳ سال همراهی با ما ۳۰ برابر درآمد امروز خواهد شد.

اگر هدفتان کمک است چرا هزینه دریافت می کنید؟

تجربه جهانی نشان میدهد که انسان ها برای خدمات و محصولات رایگان ارزشی قائل نیستند. برای مثال به نحوه استفاده مردم ایران از آب و بنزین و میزان هدر رفت آنها در مقایسه با نحوه استفاده مردم کشور های توسعه یافته از این دو مایع هستی بخش دقت کنید. رایگان بودن هر چیزی حتی اگر مایع حیات هم باشد باعث بی ارزش شدن آن در ذهن خواهد شد. به علاوه هزینه های تولید محتوا و امکانات سخت افزاری و نرم افزاری و نفقات مورد نیاز برای برگزاری جلسات و هماهنگی ها نیز قابل توجه است!

فعلا تمایلی به پرداخت این هزینه ندارم، چطور می توانم از مشاوره های دکتر استفاده کنم؟

پیشنهاد ما به همه صاحبین کسب و کار، خواه درخواست مشاوره داشته باشند یا نه، استفاده از مطالب رایگان سایت ، صفحه اینستاگرام، یوتوب، آپارات و ایتا، کست باکس و ایران صدا دکتر می باشد. البته مطالب کاملا یکسان بوده اما به جهت اقتضای هر پلتفرم، مطالب به شیوه مناسب ارائه می شود.

شایان ذکر است که نمونه مشاوره های قبلی کمک بسیار زیادی در راستای بهبود فضای کسب و کار شما خواهد کرد.

شما در این مشاوره ها به دنبال چه هستید؟

هدف ما از ارائه خدمات مشاوره کسب و کار، کمک به رشد و اعتلای اقتصادی مردم عزیز کشورم و افزایش توانمندی مدیران کسب و کارها برای نقش آفرینی موثر در جهت ایجاد ثبات و بهبود شرایط اقتصادی کشور است. هدفی که جز به فضل خدا و یاری و همراهی همه شما عزیزان تحقق نخواهد یافت.

ما متعهد می شویم که هر آنچه میتواند به رشد و توسعه کسب و کار شما منجر شود به شما آموزش داده و از هیچ تلاشی برای دستیابی به این مهم کوتاهی نخواهیم کرد.

موفق باشید